



## Un espacio de conexión entre Centros Comerciales y marcas en expansión

*17 al 19 de julio – Conexión vía Zoom*



## ¿EN QUÉ CONSISTE?

La cuarta Rueda de Negocios Acecolombia permitirá el encuentro entre representantes de diferentes marcas y los equipos administrativos de los centros comerciales del país.

### UN ESPACIO CREADO PARA:

Dar a conocer la oferta de locales a marcas y comerciantes nuevos.

Presentar a los centros comerciales marcas nacionales e internacionales.

Retomar procesos de negociación y posicionamiento de marca entre los centros comerciales y el comerciante.



# ¿POR QUÉ PARTICIPAR?

## Beneficios para una marca

- Ampliar la información acerca de la industria de centros comerciales y su oferta.
- Oportunidad de realizar varios contactos en un solo lugar y en poco tiempo.
- Disminuir costos de promoción y visitas.
- Lograr un número importante de contactos en un tiempo breve.
- Generar contactos con los centros comerciales de interés para la marca (ciudades, zonas, perfiles y tamaños).
- Reducción de tiempos de contacto.
- Facilidad en las negociaciones directas con los centros comerciales.
- Obtener precios de arrendamiento actualizados.

## Beneficios para un Centro Comercial

- Ampliar la información acerca de las marcas en planes de expansión y sus necesidades puntuales.
- Oportunidad de realizar varios contactos en un solo lugar y en poco tiempo.
- Disminuir costos de promoción y visitas.
- Lograr un número importante de contactos en un tiempo breve.
- Generar contactos con las marcas de interés para el centro comercial.
- Reducir los tiempos de hacer contactos y acercamientos.
- Facilidad en las negociaciones directas con las marcas.

**Los centros comerciales afiliados  
a Acecolombia y las marcas podrán participar  
sin ningún tipo de costo.**

# CRONOGRAMA

Fase	Fecha
<b>Fase #1</b> Inscripciones	A partir <b>del 10 mayo y hasta el 21 de junio</b> se habilitarán las inscripciones para participar en la actividad.  <a href="#">De clic aquí para inscribir a su marca</a> <a href="#">De clic aquí para inscribir a su centro comercial</a>
<b>Fase #2</b> Match comercial	<b>Del 24 al 28 de junio</b> se procederá a realizar match entre las necesidades de las marcas y los centros comerciales.
<b>Fase #3</b> Agendamiento de citas	<b>Del 02 al 12 de julio</b> se enviará a los inscritos el agendamiento de las citas.
<b>Fase #4</b> Oportunidad de negocio	<b>Los días 17, 18 y 19 de julio</b> se realizará la Rueda de Negocios



# CRITERIOS PARA REALIZAR EL MATCH

## Información de las marcas

- Categoría y subcategoría a la que hace parte la marca.
- Meta de número de tiendas a realizar apertura en los siguientes tres años.
- Modalidad de expansión: franquicias u operación directa.
- Zonas del país de interés para el proyecto de expansión.
- Requerimiento de islas y/o locales .
- Necesidad de la marca en ubicaciones dentro del centro comercial y número de metros cuadrados.

## Información de los Centros comerciales

- Ubicación (municipio).
- Área comercial - (GLA) del centro comercial.
- Número de locales disponibles.
- Área de los locales disponibles.
- Categorías de interés para ocupar los locales disponibles.

# MECÁNICA DE LAS CITAS

- Se agendarán las citas vía Google calendar y envío de email a los participantes.
- Las citas agendadas tendrán una duración de 20 minutos.
- Las reuniones se realizarán en la plataforma ZOOM.
- Se destinarán salas individuales para cada cita en la plataforma ZOOM.
- Los inscritos al ingresar a la plataforma ZOOM deben identificarse con nombre y empresa que representan.
- Se destinará un funcionario de Acecolombia para moderar cada reunión.
- En la Rueda de Negocios debe primar la puntualidad.
- Si la cita no se cumple este espacio se perderá y **no podrá reagendarse** dentro de la plataforma.
- Las empresas participantes deben enviar un archivo PDF de máximo 3 hojas con información valiosa para compartir en la reunión **antes del 28 de junio** al correo [negocios@acecolombia.org](mailto:negocios@acecolombia.org)
- No se podrá exceder el tiempo asignado de cada reunión, al cumplir los 20 minutos automáticamente la sala se cerrará.

# 4<sup>TA</sup> RUEDA DE NEGOCIOS

ESPECIALIZADA EN  
CENTROS COMERCIALES

## INFORMES

Lucy Isanoa Pérez  
Desarrollo de negocios  
[negocios@acecolombia.org](mailto:negocios@acecolombia.org)  
+57 316 749 6852

